

OLYVENRA

OLYVENRA STRATEGIC GROUP

Şirket Profili / Kabiliyet Özeti

Savunma, Güvenlik, Teknoloji, Sağlık ve Küresel Sanayi
için Stratejik Pazar Erişimi

Sınıflandırma

Açık doküman

Yürürlük tarihi

25 Haziran 2026

Sorumlu

OLYVENRA LTD Yönetimi

Gözden geçirme

Yıllık veya gerektiğinde daha
erken

İçindekiler

1. Yönetici Özeti
2. Stratejik Konumlandırma
3. Temel Kabiliyetler
4. Savunma ve Güvenlik Odağı
5. Çalışma Modelimiz
6. Kurumsal Kayıt Bilgileri
7. Uyum ve Yönetişim
8. Kimleri Destekliyoruz
9. Neden OLYVENRA

1. Yönetici Özeti

- OLYVENRA LTD, seçili uluslararası pazarlara güvenilir, uyum odaklı ve ticari açıdan disiplinli şekilde erişmek isteyen kurumlara destek veren İngiltere kayıtlı stratejik danışmanlık ve pazar erişimi şirkettir.
- Şirket; savunma ve güvenlik ekosistemleri, çift kullanımlı ve ileri teknolojiler, sağlık, endüstriyel tedarik zincirleri, dijital dönüşüm ve uluslararası ticaret alanlarında çalışır.
- OLYVENRA kendisini üretici veya kontrolsüz bir ticaret aracı olarak konumlandırmaz. Rolü; hukuka uygun iş geliştirme, stratejik tedarik, kurumsal temas, iş ortağı belirleme ve yapılandırılmış ticari temsil desteği sağlamaktır.

2. Stratejik Konumlandırma

- Stratejik Pazar Erişimi ve Savunma İş Geliştirme Grubu
- Endüstriyi, kamuya dönük kurumları, tedarikçileri, alıcıları ve teknoloji sağlayıcılarını kontrollü, belgeli ve ilişki odaklı iş geliştirme modeliyle bir araya getiririz.
- Konumlandırmamız; uluslararası pazar erişimi, ticari istihbarat, satın alma farkındalığı, uyum öncelikli çalışma ve uzun vadeli ortaklık geliştirmeyi birleştirir.

3. Temel Kabiliyetler

- Savunma ve güvenlik alanında pazar erişimi ve stratejik ortaklık geliştirme.
- Havacılık, çift kullanımlı teknoloji ve ileri imalat tedarik zinciri desteği.
- Kamu, kurumsal ve uluslararası satın alma fırsatlarının haritalanması.
- Distribütör, bayi, yeniden satış ortağı, acente ve ticari temsil kanalı geliştirme.
- Stratejik tedarik, tedarikçi belirleme ve belgeli satın alma desteği.
- Sağlık, medikal tedarik, OLYMEDICA platformu ve regüle sektörlerde iş geliştirme.
- Dijital dönüşüm, IT danışmanlığı, otomasyon ve teknoloji iş ortağı belirleme.
- Kurumsal dokümantasyon, durum tespiti koordinasyonu ve kontrollü çalışma akışları.

4. Savunma ve Güvenlik Odağı

- OLYVENRA; savunma, güvenlik, havacılık ve çift kullanımlı teknoloji ekosistemlerinde fırsatları anlamak, pazara erişmek ve iş geliştirmek isteyen şirketleri destekler.
- Şirket; pazar istihbaratı, iş ortağı haritalama, tedarikçi ve üretici belirleme, tanıştırma stratejisi, doküman hazırlığı ve kamuya dönük ticari hazırlık konularında destek sağlayabilir.
- Savunma bağlantılı veya çift kullanımlı talepler uyum öncelikli yaklaşımla ele alınır. Yaptırım taraması, ihracat kontrolü farkındalığı, ürün sınıflandırması, son kullanım açıklığı, lisans incelemesi ve yetkin hukuk danışmanlarından görüş gerekebilir.
- OLYVENRA eksik, hukuka aykırı, uygun olmayan, yüksek riskli veya şirketin profesyonel kapsamı dışında kalan talepleri reddedebilir.

5. Çalışma Modelimiz

- 1. İhtiyacın tanımlanması - ürün, hizmet, pazar, alıcı profili, ülke, aciliyet ve doküman seviyesi netleştirilir.
- 2. Ön değerlendirme - karşı taraf güvenilirliği, amaç, sahiplik bilgileri, hassasiyet ve risk göstergeleri incelenir.
- 3. Pazar ve iş ortağı haritalaması - gerçekçi erişim yolları, potansiyel ortaklar, kurumsal kanallar ve satın alma rotaları belirlenir.
- 4. Kontrollü temas - tanıştırmalar, doküman paylaşımı, takip ve ticari iletişim profesyonel disiplinle yürütülür.
- 5. Uzun vadeli geliştirme - ortaklık sürekliliği, fırsat takibi, ilişki yönetimi ve büyüme planlaması desteklenir.

6. Kurumsal Kayıt Bilgileri

- İngiltere kayıtlı şirket: OLYVENRA LTD / Şirket No. 17227691
- Kayıtlı ofis: 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom
- SAM.gov UEI: PJL9G1GFZA24 | NCAGE: U2J37 | UNGM: 1229457 | D-U-N-S: 234844385
- ICO referansı: ZC160833 | E-posta: info@olyvenra.com | Web: olyvenra.com

7. Uyum ve Yönetişim

- OLYVENRA; hassas sektörler, kontrollü gereksinimler, çift kullanımlı teknolojiler, kurumsal alıcılar veya sınır ötesi ticaret içeren çalışmalarda orantılı ve risk bazlı yaklaşım uygular.
- Şirket, savunma bağlantılı, yaptırım hassasiyetli veya yüksek riskli talepleri olağan ticari talepler gibi değerlendirmez. Esaslı çalışma öncesi dokümantasyon, onay ve durum tespiti standartları gerekebilir.
- Ticari sözleşmeler, ücret tarifeleri, komisyon metinleri, non-circumvention hükümleri, iş sürekliliği materyalleri ve hassas operasyon dokümanları kontrollü belgelerdir; herkese açık indirme değildir.

8. Kimleri Destekliyoruz

- Uluslararası pazara giriş veya temsil arayan üreticiler ve ürün sahipleri.
- İş ortağı geliştirme veya pazar erişimi desteği isteyen savunma, güvenlik, havacılık ve çift kullanımlı teknoloji şirketleri.
- Güvenilir ticari kanal arayan sağlık, medikal ve regüle sektör işletmeleri.
- IT, dijital, otomasyon veya uygulama ortağı rotasına ihtiyaç duyan teknoloji sağlayıcıları.
- Güvenilir tedarikçi belirleme ve yapılandırılmış tedarik desteği isteyen alıcılar, kurumlar ve satın alma ekipleri.

9. Neden OLYVENRA

- İngiltere merkezli profesyonel ve uluslararası yönelimli kurumsal yapı.
- Savunma, teknoloji, sağlık, sanayi ve ticareti kapsayan çok sektörlü kabiliyet.
- Kontrollü veya hassas gereksinimler için uyum farkındalığına sahip çalışma modeli.
- Ölçülebilir ticari sonuçlara odaklanan pratik pazar erişimi yaklaşımı.
- Tek seferlik tanıştırmalar yerine stratejik ağ ve ortaklık geliştirme.

Doküman kontrolü: güncel sürüm olyvenra.com üzerinden yayımlanır. Yetkisiz değişiklik veya yanıltıcı dağıtım yasaktır.