

OLYVENRA

OLYVENRA STRATEGIC GROUP

Profil d'entreprise / Déclaration de capacités

Accès stratégique aux marchés pour la défense, la
sécurité, la technologie, la santé et l'industrie mondiale

Classification
Document public

Date d'effet
25 juin 2026

Responsable
Direction OLYVENRA LTD

Cycle de revue
Annuel ou plus tôt si
nécessaire

Sommaire

1. Résumé exécutif
2. Positionnement stratégique
3. Capacités principales
4. Focus défense et sécurité
5. Notre méthode
6. Références corporate
7. Conformité et gouvernance
8. Qui nous accompagnons
9. Pourquoi OLYVENRA

1. Résumé exécutif

- OLYVENRA LTD est une société britannique de conseil stratégique et d'accès aux marchés qui accompagne les organisations recherchant une voie crédible, conforme et commercialement disciplinée vers des marchés internationaux sélectionnés.
- La société intervient dans les écosystèmes défense et sécurité, les technologies dual-use et avancées, la santé, les chaînes d'approvisionnement industrielles, la transformation numérique et le commerce international.
- OLYVENRA ne se positionne pas comme fabricant ni comme intermédiaire de commerce non contrôlé. Son rôle est de soutenir le développement commercial légal, le sourcing stratégique, l'engagement institutionnel, l'identification de partenaires et la représentation commerciale structurée.

2. Positionnement stratégique

- Un groupe d'accès stratégique aux marchés et de développement commercial défense
- Nous relions l'industrie, les organisations en interaction avec le secteur public, les fournisseurs, les acheteurs et les acteurs technologiques par un modèle de développement commercial contrôlé, documenté et fondé sur la relation.
- Notre positionnement associe accès aux marchés internationaux, intelligence commerciale, compréhension des achats, engagement orienté conformité et construction de partenariats durables.

3. Capacités principales

- Accès au marché défense et sécurité et développement de partenariats stratégiques.
- Soutien aux chaînes d'approvisionnement aérospatiales, dual-use et fabrication avancée.
- Cartographie d'opportunités d'achats publics, institutionnels et gouvernementaux.
- Développement de canaux distributeurs, revendeurs, agents et représentants commerciaux.
- Sourcing stratégique, identification de fournisseurs et soutien d'achat documenté.
- Santé, fournitures médicales, positionnement de la plateforme OLYMEDICA et développement dans les secteurs réglementés.
- Transformation numérique, conseil IT, automatisation et identification de partenaires technologiques.
- Documentation corporate, coordination de due diligence et processus d'engagement contrôlés.

4. Focus défense et sécurité

- OLYVENRA accompagne les entreprises souhaitant comprendre, accéder et développer des opportunités dans les écosystèmes défense, sécurité, aérospatial et dual-use.
- La société peut soutenir l'intelligence marché, la cartographie de partenaires, l'identification de fournisseurs et fabricants, la stratégie d'introduction, la préparation documentaire et la préparation commerciale orientée secteur public.
- Les demandes liées à la défense ou dual-use sont traitées selon une approche priorisant la conformité. Elles peuvent nécessiter un filtrage sanctions, une sensibilisation au contrôle export, une classification produit, une clarification d'usage final, une revue de licence et des avis juridiques qualifiés.
- OLYVENRA peut refuser toute demande incomplète, illégale, inadaptée, à haut risque ou hors de son périmètre professionnel.

5. Notre méthode

- 1. Définition du besoin - produit, service, marché, profil acheteur, juridiction, urgence et niveau documentaire.
- 2. Qualification - crédibilité de la contrepartie, objet, informations de propriété, sensibilité et indicateurs de risque.
- 3. Cartographie marché et partenaires - routes réalistes d'accès, partenaires potentiels, canaux institutionnels et parcours d'achat.
- 4. Engagement contrôlé - introductions, échange documentaire, suivi et communication commerciale avec discipline professionnelle.
- 5. Développement long terme - continuité du partenariat, suivi des opportunités, gestion relationnelle et planification de croissance.

6. Références corporate

- Société britannique enregistrée: OLYVENRA LTD / N° société 17227691
- Siège social: 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom
- SAM.gov UEI: PJL9G1GFZA24 | NCAGE: U2J37 | UNGM: 1229457 | D-U-N-S: 234844385
- Référence ICO: ZC160833 | Email: info@olyvenra.com | Web: olyvenra.com

7. Conformité et gouvernance

- OLYVENRA applique une approche proportionnée et fondée sur les risques pour les secteurs sensibles, exigences contrôlées, technologies dual-use, acheteurs institutionnels et commerce transfrontalier.
- La société ne traite pas les demandes liées à la défense, sensibles aux sanctions ou à haut risque comme de simples demandes commerciales. Documentation, approbation et due diligence peuvent être exigées avant tout engagement substantiel.
- Accords commerciaux, grilles de frais, commissions, clauses de non-contournement, documents de continuité et supports opérationnels sensibles sont des documents contrôlés et ne sont pas des téléchargements publics.

8. Qui nous accompagnons

- Fabricants et propriétaires de produits recherchant entrée marché ou représentation internationale.
- Entreprises défense, sécurité, aérospatiales et dual-use nécessitant développement de partenaires ou accès marché.
- Entreprises santé, médicales et réglementées recherchant des canaux commerciaux crédibles.
- Fournisseurs technologiques nécessitant IT, digital, automatisation ou parcours de partenaires d'implémentation.
- Acheteurs, institutions et équipes achats nécessitant identification de fournisseurs fiables et sourcing structuré.

9. Pourquoi OLYVENRA

- Présence corporate britannique avec structure professionnelle et internationale.
- Capacités multisectorielles couvrant défense, technologie, santé, industrie et commerce.
- Modèle d'engagement conscient des exigences de conformité pour les demandes contrôlées ou sensibles.
- Approche pratique de l'accès marché orientée vers des résultats commerciaux mesurables.
- Développement de réseaux stratégiques plutôt que simples introductions ponctuelles.

Contrôle documentaire : la version actuelle est publiée sur olyvenra.com. Toute modification non autorisée ou redistribution trompeuse est interdite.