

OLYVENRA

OLYVENRA STRATEGIC GROUP

Профиль компании / Описание ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Стратегический доступ к рынкам для обороны,
безопасности, технологий, здравоохранения и
глобальной промышленности

Классификация

Публичный документ

Дата

25 июня 2026

Владелец

Руководство OLYVENRA
LTD

Цикл пересмотра

Ежегодно или раньше при
необходимости

Содержание

- | | |
|------------------------------------|---------------------------|
| 1. Краткое описание | 6. Корпоративные данные |
| 2. Стратегическое позиционирование | 7. Комплаенс и управление |
| 3. Ключевые возможности | 8. Кого мы поддерживаем |
| 4. Фокус на оборону и безопасность | 9. Почему OLYVENRA |
| 5. Как мы работаем | |

1. Краткое описание

- OLYVENRA LTD - зарегистрированная в Великобритании компания стратегического консалтинга и доступа к рынкам, поддерживающая организации, которым нужен надежный, соответствующий требованиям и коммерчески дисциплинированный путь на выбранные международные рынки.
- Компания работает в экосистемах обороны и безопасности, dual-use и передовых технологий, здравоохранения, промышленных цепочек поставок, цифровой трансформации и международной торговли.
- OLYVENRA не позиционируется как производитель или неконтролируемый торговый посредник. Роль компании - поддержка законного развития бизнеса, стратегического сорсинга, институционального взаимодействия, поиска партнеров и структурированного коммерческого представительства.

2. Стратегическое позиционирование

- Группа стратегического доступа к рынкам и развития оборонного бизнеса
- Мы связываем промышленность, организации, работающие с государственным сектором, поставщиков, покупателей и технологические компании через контролируемую, документированную и основанную на отношениях модель развития бизнеса.
- Наше позиционирование объединяет международный доступ к рынкам, коммерческую аналитику, понимание закупок, compliance-first подход и построение долгосрочных партнерств.

3. Ключевые возможности

- Доступ к рынкам обороны и безопасности, развитие стратегических партнерств.
- Поддержка цепочек поставок в аэрокосмической сфере, dual-use технологиях и передовом производстве.
- Картирование возможностей государственных, институциональных и публичных закупок.
- Развитие каналов дистрибьюторов, реселлеров, агентов и коммерческих представителей.
- Стратегический сорсинг, поиск поставщиков и документированная закупочная поддержка.
- Здравоохранение, медицинские поставки, позиционирование платформы OLYMEDICA и развитие бизнеса в регулируемых секторах.
- Цифровая трансформация, IT-консалтинг, автоматизация и поиск технологических партнеров.
- Корпоративная документация, координация due diligence и контролируемые процессы взаимодействия.

4. Фокус на оборону и безопасность

- OLYVENRA поддерживает компании, стремящиеся понимать, получать доступ и развивать возможности в экосистемах обороны, безопасности, аэрокосмической отрасли и dual-use технологий.
- Компания может помогать с рыночной аналитикой, картированием партнеров, поиском поставщиков и производителей, стратегией представления, готовностью документов и коммерческой подготовкой к взаимодействию с государственным сектором.
- Запросы, связанные с обороной или dual-use, рассматриваются через compliance-first подход. Может потребоваться проверка санкций, понимание экспортного контроля, классификация продукции, уточнение конечного использования, лицензионная проверка и юридическая консультация квалифицированных специалистов.
- OLYVENRA может отказаться от неполного, незаконного, неподходящего, высокорискового запроса или запроса вне профессиональной компетенции компании.

5. Как мы работаем

- 1. Определение требования - продукт, услуга, рынок, профиль покупателя, юрисдикция, срочность и уровень документации.
- 2. Квалификация - надежность контрагента, цель, информация о собственности, чувствительность и индикаторы риска.
- 3. Картирование рынка и партнеров - реалистичные маршруты доступа, потенциальные партнеры, институциональные каналы и закупочные пути.
- 4. Контролируемое взаимодействие - представления, обмен документами, сопровождение и коммерческая коммуникация с профессиональной дисциплиной.
- 5. Долгосрочное развитие - непрерывность партнерства, отслеживание возможностей, управление отношениями и планирование роста.

6. Корпоративные данные

- Компания, зарегистрированная в Великобритании: OLYVENRA LTD / № компании 17227691
- Зарегистрированный офис: 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom
- SAM.gov UEI: PJL9G1GFZA24 | NCAGE: U2J37 | UNGM: 1229457 | D-U-N-S: 234844385
- ICO: ZC160833 | Email: info@olyvenra.com | Web: olyvenra.com

7. Комплаенс и управление

- OLYVENRA применяет пропорциональный риск-ориентированный подход к проектам, связанным с чувствительными секторами, контролируруемыми требованиями, dual-use технологиями, институциональными покупателями или трансграничной торговлей.
- Компания не рассматривает оборонные, санкционно чувствительные или высокорисковые запросы как обычные коммерческие обращения. До существенного взаимодействия могут требоваться документация, одобрение и стандарты due diligence.
- Коммерческие соглашения, графики вознаграждений, комиссии, положения поп-circumvention, материалы непрерывности бизнеса и чувствительные операционные документы являются контролируруемыми и не являются публичными загрузками.

8. Кого мы поддерживаем

- Производителей и владельцев продуктов, которым нужен выход на международные рынки или представительство.
- Компании обороны, безопасности, аэрокосмической отрасли и dual-use технологий, которым требуется развитие партнеров или доступ к рынкам.
- Компании здравоохранения, медицинского и регулируемого сектора, которым нужны надежные коммерческие каналы.
- Технологических провайдеров, которым требуются IT, digital, автоматизация или пути к партнерам по внедрению.
- Покупателей, учреждения и закупочные команды, которым нужна идентификация надежных поставщиков и структурированный сорсинг.

9. Почему OLYVENRA

- Британское корпоративное присутствие и профессиональная международно ориентированная структура.
- Межотраслевые возможности в обороне, технологиях, здравоохранении, промышленности и торговле.
- Модель взаимодействия с учетом compliance для контролируемых или чувствительных требований.
- Практический подход к доступу на рынок, ориентированный на измеримые коммерческие результаты.
- Развитие стратегической сети вместо разовых представлений.

Контроль документа: актуальная версия публикуется на olyvenra.com. Несанкционированное изменение или вводящее в заблуждение распространение запрещены.

OLYVENRA LTD | Company No. 17227691 | info@olyvenra.com | +44 7874 271673 | olyvenra.com