

# Profil d'entreprise / déclaration de capacités

Déclaration de capacités: accès marché, conseil IT, sourcing et besoins contrôlés

## Classification

Document public

## Date d'effet

18 juin 2026

## Responsable

Direction OLYVENRA LTD

## Cycle de revue

Annuel ou plus tôt si nécessaire

## Positionnement corporate

- Nous ne mettons pas simplement des entreprises en relation. Nous construisons des écosystèmes commerciaux durables qui créent une valeur mesurable à long terme.
- OLYVENRA LTD est un groupe britannique d'accès marché, conseil IT, sourcing stratégique et développement commercial. Nous accompagnons propriétaires de produits, fabricants, fournisseurs, entreprises technologiques, acheteurs et institutions qui recherchent une voie crédible vers des marchés internationaux sélectionnés.
- Croissance stratégique. Opportunités mondiales. Partenariats durables.

## Accès marché et écosystèmes commerciaux

- Canaux de distribution, revendeurs, agents et partenaires commerciaux pour les entreprises préparant la vente de produits sur de nouveaux territoires.
- Business plans de première étape, profils de partenaires cibles, routes d'accès acheteurs, approche structurée et suivi commercial discipliné.
- Support de positionnement produit, préparation documentaire et introductions contrôlées avant le début de discussions commerciales sensibles.

## Capacité IT, numérique et conseil

- Services IT, développement logiciel, automatisation, plateformes web, outils numériques et identification de partenaires technologiques.
- Support conseil pour les entreprises ayant besoin d'un périmètre commercial défini, d'une route partenaire, d'un parcours d'implémentation ou d'un pont technologie-commerce.
- Les demandes numériques et conseil sont revues selon les objectifs, preuves de capacité, sensibilité des données et exigences pratiques de livraison.

## Profil d'entreprise / déclaration de capacités

Document public | Page 2

### Sourcing stratégique et besoins spécialisés

- Identification de fournisseurs et fabricants pour les acheteurs recherchant alternatives crédibles, produits spécialisés, routes techniques ou support d'achat documenté.
- Les besoins spécialisés, contrôlés, dual-use, liés à la défense, sensibles aux sanctions ou à risque élevé ne sont pas traités comme des opérations ordinaires et peuvent nécessiter une revue juridique, sanctions, contrôle export, licences et usage final.
- OLYVENRA peut refuser toute demande incomplète, inadaptée, illicite, à risque élevé ou hors de son périmètre professionnel.

### Références corporate

- Nom de la société: OLYVENRA LTD
- N° société: 17227691
- Siège social: 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, Royaume-Uni
- Référence ICO: ZC160833 | Code NCAGE: U2J37 | UNGM No: 1229457 | Numéro D-U-N-S: 234844385

### Accès documentaire et contrôle d'engagement

- Les documents publics, résumés de politiques et formulaires commerciaux sont disponibles via le centre Conformité et téléchargements.
- Les accords commerciaux, barèmes de frais, commissions, clauses de non-contournement, plans de continuité et plans de reprise IT sont contrôlés et non publics.
- Les engagements avancent avec exigences définies, due diligence proportionnée, approbation et échange documentaire contrôlé lorsque nécessaire.

### À qui OLYVENRA s'adresse

- Fabricants, propriétaires de produits, marques et entreprises technologiques recherchant accès marché, distributeurs, revendeurs, agents ou partenaires commerciaux sur des marchés internationaux sélectionnés.
- Entreprises préparant la vente de produits sur un nouveau territoire et ayant besoin d'un premier plan route-to-market, d'un profil de partenaire cible et d'une structure d'approche contrôlée.
- Acheteurs, institutions et équipes achats ayant besoin d'une identification fiable de fournisseurs, d'un sourcing structuré, d'une communication claire et d'un suivi pratique.

## Profil d'entreprise / déclaration de capacités

Document public | Page 3

### Contrôles d'engagement

---

- Un besoin défini, une contrepartie crédible, un objet licite et un niveau d'accès documentaire approprié sont requis avant qu'OLYVENRA ne poursuive.
- Les demandes sensibles peuvent nécessiter informations de contrepartie, classification produit, sensibilisation sanctions, informations de propriété ou justificatifs.
- Les documents commerciaux sensibles sont émis uniquement après qualification et approbation de la direction.

### Standards professionnels

---

- OLYVENRA maintient une communication factuelle, traçable et commercialement disciplinée.
- Les documents publics soutiennent l'assurance initiale; les documents contrôlés protègent conditions commerciales, frais, clauses de non-contournement et procédures internes.
- Les sujets réglementés, dual-use, liés à la défense, sensibles aux sanctions ou à risque élevé sont examinés avec attention et peuvent être refusés.

### Premières demandes adaptées

---

- Recherche de distributeur, revendeur, agent, fournisseur, fabricant ou partenaire technologique basée sur un besoin clair.
- Demandes d'accès marché, accès acheteur, représentation, business plan ou développement commercial avec objectif défini.
- Parcours d'approvisionnement santé via OLYMEDICA lorsque le besoin est licite, documenté et adapté à une revue.