

ملف الشركة / بيان القدرات

دخول استراتيجي إلى أسواق الدفاع والأمن والتكنولوجيا والرعاية الصحية والصناعة العالمية

التصنيف — وثيقة عامة

تاريخ الإصدار — 25 يونيو 2026

المسؤول — إدارة OLYVENRA LTD

دورة المراجعة — سنوية أو قبل ذلك عند الحاجة

1. الملخص التنفيذي

- OLYVENRA LTD شركة مسجلة في المملكة المتحدة تقدم الاستشارات الاستراتيجية وخدمات دخول الأسواق للمؤسسات التي تحتاج إلى مسار موثوق ومتوافق ومنضبط تجارياً نحو أسواق دولية مختارة.
- تعمل الشركة في منظومات الدفاع والأمن والتقنيات المتقدمة ومزدوجة الاستخدام والرعاية الصحية وسلاسل الإمداد الصناعية والتحول الرقمي والتجارة الدولية.
- OLYVENRA ليست شركة تصنيع أو وسيط تجارة غير منضبط. ويتمثل دورها في دعم تطوير الأعمال القانوني والتوريد الاستراتيجي والتواصل المؤسسي وتحديد الشركاء والتمثيل التجاري المنظم.

2. التموضع الاستراتيجي

- مجموعة متخصصة في دخول الأسواق الاستراتيجي وتطوير الأعمال في قطاع الدفاع.
- نربط الصناعة والجهات التي تتعامل مع القطاع العام والموردين والمشتريين ومزودي التكنولوجيا من خلال تطوير أعمال منضبط وموثق وقائم على العلاقات.
- يجمع نموذجنا بين دخول الأسواق الدولية والذكاء التجاري وفهم المشتريات والعمل القائم على الامتثال وبناء الشراكات طويلة الأمد.

3. القدرات الأساسية

- دخول أسواق الدفاع والأمن وتطوير الشراكات الاستراتيجية.
- دعم سلاسل الإمداد في الطيران والفضاء والتقنيات مزدوجة الاستخدام والتصنيع المتقدم.
- رسم خرائط فرص المشتريات الحكومية والمؤسسية والقطاع العام.
- تطوير قنوات الموزعين والبائعين والوكلاء والممثلين التجاريين.
- التوريد الاستراتيجي وتحديد الموردين ودعم المشتريات الموثق.
- الرعاية الصحية والإمدادات الطبية وتموضع منصة OLYMEDICA وتطوير الأعمال في القطاعات المنظمة.
- التحول الرقمي واستشارات تقنية المعلومات والأتمتة وتحديد شركاء التكنولوجيا.
- الوثائق المؤسسية وتنسيق العناية الواجبة ومسارات العمل المنضبطة.

4. التركيز على الدفاع والأمن

- تدعم OLYVENRA الشركات التي تسعى إلى فهم الفرص والوصول إليها وتطويرها في منظومات الدفاع والأمن والطيران والفضاء والتقنيات مزدوجة الاستخدام.
- قد يشمل الدعم معلومات السوق ورسم خرائط الشركاء وتحديد الموردين والمصنعين واستراتيجية الربط التجاري وجاهزية الوثائق والتحضير التجاري للتعامل مع القطاع العام.
- تخضع الطلبات المرتبطة بالدفاع أو الاستخدام المزدوج لمسار يضع الامتثال أولاً وقد يتطلب فحص العقوبات وضوابط التصدير وتصنيف المنتج وتوضيح الاستخدام النهائي ومراجعة التراخيص واستشارة قانونية مؤهلة.
- يجوز ل OLYVENRA رفض أي طلب غير مكتمل أو غير قانوني أو غير مناسب أو عالي المخاطر أو خارج النطاق المهني للشركة.

5. طريقة عملنا

1. تحديد المتطلبات — توضيح المنتج أو الخدمة والسوق وملف المشتري والولاية القضائية والاستعجال ومستوى الوثائق.
2. التأهيل — مراجعة موثوقية الطرف المقابل والغرض ومعلومات الملكية والحساسية ومؤشرات المخاطر.
3. رسم خرائط السوق والشركاء — تحديد مسارات الوصول الواقعية والشركاء المحتملين والقنوات المؤسسية ومسارات الشراء.
4. التواصل المنضبط — إدارة الربط التجاري وتبادل الوثائق والمتابعة والتواصل التجاري بانضباط مهني.
5. التطوير طويل الأمد — دعم استمرارية الشراكة وتتبع الفرص وإدارة العلاقات وتخطيط النمو.

6. البيانات المؤسسية

- شركة مسجلة في المملكة المتحدة: OLYVENRA LTD / رقم الشركة 17227691.
- المكتب المسجل: 75-71 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom
- SAM.gov UEI: PJL9G1GFZA24 | NCAGE: U2J37 | UNGM: 1229457 | D-U-N-S: 234844385
- مرجع ICO: ZC160833 | البريد الإلكتروني: info@olyvenra.com | الموقع: olyvenra.com

7. الامتثال والحوكمة

- تطبيق OLYVENRA نهجاً متناسباً قائماً على المخاطر في القطاعات الحساسة والمتطلبات الخاضعة للتحكم والتقنيات مزدوجة الاستخدام والمشتريين المؤسسيين والتجارة عبر الحدود.
- لا تعامل الطلبات المرتبطة بالدفاع أو الحساسية للعقوبات أو عالية المخاطر كطلبات تجارية عادية. وقد تطبق متطلبات الوثائق والموافقات والعناية الواجبة قبل أي تواصل جوهري.
- الاتفاقيات التجارية وجداول الرسوم ونصوص العمولات وشروط عدم الالتفاف وخطط استمرارية الأعمال والوثائق التشغيلية الحساسة خاضعة للتحكم وغير متاحة للتنزيل العام.

8. من ندعم

- المصنعون ومالكو المنتجات الذين يبحثون عن دخول الأسواق الدولية أو التمثيل التجاري.
- شركات الدفاع والأمن والطيران والفضاء والتقنيات مزدوجة الاستخدام التي تحتاج إلى تطوير الشركاء أو دعم دخول الأسواق.
- شركات الرعاية الصحية والقطاعات الطبية والمنظمة التي تحتاج إلى قنوات تجارية موثوقة.
- مزودو التكنولوجيا الذين يحتاجون إلى خدمات تقنية المعلومات أو التحول الرقمي أو الأتمتة أو شركاء التنفيذ.
- المشترون والمؤسسات وفرق المشتريات التي تحتاج إلى تحديد موردين موثوقين ودعم توريد منظم.

9. لماذا OLYVENRA

- حضور مؤسسي مهني مسجل في المملكة المتحدة وموجه نحو الأسواق الدولية.
 - قدرات متعددة القطاعات تشمل الدفاع والتكنولوجيا والرعاية الصحية والصناعة والتجارة.
 - نموذج تواصل واع بالامتثال للمتطلبات الخاضعة للتحكم أو الحساسية.
 - نهج عملي لدخول الأسواق يركز على نتائج تجارية قابلة للقياس.
 - تطوير شبكة وشراكات استراتيجية بدلا من عمليات ربط تجاري لمرة واحدة.
- ضبط الوثيقة: تنشر النسخة الحالية عبر olyvenra.com. ويحظر أي تعديل غير مصرح به أو إعادة توزيع مضللة.