

# Profil d'entreprise / Déclaration de capacités

Accès stratégique aux marchés de la défense, de la sécurité, des technologies, de la santé et de l'industrie mondiale

---

**Classification** — Document public

**Date d'effet** — 25 juin 2026

**Responsable** — Direction d'OLYVENRA LTD

**Cycle de révision** — Annuel ou plus tôt si nécessaire

## 1. Résumé exécutif

- OLYVENRA LTD est une société enregistrée au Royaume-Uni qui fournit des services de conseil stratégique et d'accès aux marchés aux organisations recherchant un parcours crédible, conforme et commercialement rigoureux vers certains marchés internationaux.
- La société intervient dans la défense et la sécurité, les technologies avancées et à double usage, la santé, les chaînes d'approvisionnement industrielles, la transformation numérique et le commerce international.
- OLYVENRA n'est ni un fabricant ni un intermédiaire commercial non contrôlé. Son rôle consiste à soutenir le développement commercial licite, l'approvisionnement stratégique, l'engagement institutionnel, l'identification de partenaires et la représentation commerciale structurée.

## 2. Positionnement stratégique

- Un groupe spécialisé dans l'accès stratégique aux marchés et le développement commercial dans le secteur de la défense.
- Nous mettons en relation l'industrie, les organisations travaillant avec le secteur public, les fournisseurs, les acheteurs et les prestataires technologiques au moyen d'un développement commercial contrôlé, documenté et fondé sur les relations.
- Notre modèle associe accès international aux marchés, intelligence commerciale, connaissance des achats, engagement axé sur la conformité et construction de partenariats durables.

## 3. Capacités principales

- Accès aux marchés de la défense et de la sécurité et développement de partenariats stratégiques.
- Soutien aux chaînes d'approvisionnement de l'aérospatial, des technologies à double usage et de la fabrication avancée.
- Cartographie des possibilités d'achats publics, institutionnels et gouvernementaux.
- Développement de réseaux de distributeurs, revendeurs, agents et représentants commerciaux.
- Approvisionnement stratégique, identification de fournisseurs et soutien documenté aux achats.
- Santé, fournitures médicales, positionnement de la plateforme OLYMEDICA et développement dans les secteurs réglementés.
- Transformation numérique, conseil informatique, automatisation et identification de partenaires technologiques.
- Documentation institutionnelle, coordination de la diligence raisonnable et processus d'engagement contrôlés.

## 4. Défense et sécurité

- OLYVENRA accompagne les entreprises souhaitant comprendre, aborder et développer des possibilités dans la défense, la sécurité, l'aérospatial et les technologies à double usage.
- L'accompagnement peut inclure l'intelligence de marché, la cartographie des partenaires, l'identification de fournisseurs et de fabricants, la stratégie de mise en relation, la préparation documentaire et la préparation commerciale destinée au secteur public.
- Les demandes liées à la défense ou au double usage suivent un processus axé sur la conformité pouvant nécessiter un filtrage des sanctions, un examen du contrôle des exportations, une classification du produit, une clarification de l'utilisation finale, un examen des licences et un avis juridique qualifié.
- OLYVENRA peut refuser toute demande incomplète, illicite, inadaptée, à haut risque ou hors de son périmètre professionnel.

## 5. Notre méthode

1. **Définition du besoin** — Préciser le produit, le service, le marché, le profil de l'acheteur, le territoire, l'urgence et le niveau documentaire.
2. **Qualification** — Examiner la crédibilité de la contrepartie, l'objet, les informations sur la propriété, la sensibilité et les indicateurs de risque.
3. **Cartographie du marché et des partenaires** — Identifier des circuits d'accès réalistes, des partenaires potentiels, des canaux institutionnels et des parcours d'achat.
4. **Engagement contrôlé** — Encadrer les mises en relation, les échanges documentaires, le suivi et la communication commerciale.
5. **Développement à long terme** — Soutenir la continuité des partenariats, le suivi des possibilités, la gestion des relations et la planification de la croissance.

## 6. Références institutionnelles

- Société enregistrée au Royaume-Uni : OLYVENRA LTD / n° d'immatriculation 17227691.
- Siège social : 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom.
- SAM.gov UEI : PJL9G1GFZA24 | NCAGE : U2J37 | UNGM : 1229457 | D-U-N-S : 234844385.
- Référence ICO : ZC160833 | E-mail : info@olyvenra.com | Site : olyvenra.com.

## 7. Conformité et gouvernance

---

- OLYVENRA applique une approche proportionnée et fondée sur les risques aux secteurs sensibles, aux besoins contrôlés, aux technologies à double usage, aux acheteurs institutionnels et au commerce transfrontalier.
- Les demandes liées à la défense, sensibles aux sanctions ou à haut risque ne sont pas traitées comme des demandes commerciales ordinaires. Des exigences documentaires, d'approbation et de diligence raisonnable peuvent s'appliquer avant tout engagement substantiel.
- Les accords commerciaux, barèmes de frais, commissions, clauses de non-contournement, plans de continuité et documents opérationnels sensibles sont contrôlés et ne sont pas disponibles au téléchargement public.

## 8. Organisations accompagnées

---

- Fabricants et propriétaires de produits recherchant un accès aux marchés internationaux ou une représentation commerciale.
- Entreprises de défense, de sécurité, de l'aérospatial et des technologies à double usage ayant besoin de partenaires ou d'un soutien à l'accès aux marchés.
- Entreprises de santé, du secteur médical et des secteurs réglementés recherchant des circuits commerciaux crédibles.
- Prestataires technologiques recherchant des services informatiques, une transformation numérique, une automatisation ou des partenaires de mise en œuvre.
- Acheteurs, institutions et équipes achats recherchant des fournisseurs fiables et un soutien structuré à l'approvisionnement.

## 9. Pourquoi OLYVENRA

---

- Une présence institutionnelle britannique professionnelle et tournée vers l'international.
- Des capacités transversales couvrant la défense, les technologies, la santé, l'industrie et le commerce.
- Un modèle d'engagement attentif à la conformité pour les besoins contrôlés ou sensibles.
- Une approche pratique de l'accès aux marchés axée sur des résultats commerciaux mesurables.
- Le développement de réseaux stratégiques plutôt que des mises en relation ponctuelles.

*Contrôle du document : la version en vigueur est publiée sur [olyvenra.com](https://olyvenra.com). Toute modification non autorisée ou redistribution trompeuse est interdite.*

---