

Şirket Profili / Kabiliyet Özeti

Savunma, Güvenlik, Teknoloji, Sağlık ve Küresel Sanayi için Stratejik Pazar Erişimi

Sınıflandırma — Herkese açık belge

Yürürlük tarihi — 25 Haziran 2026

Sorumlu — OLYVENRA LTD Yönetimi

Gözden geçirme — Yıllık veya gerektiğinde daha erken

1. Yönetici Özeti

- OLYVENRA LTD, seçili uluslararası pazarlara güvenilir, uyum odaklı ve ticari açıdan disiplinli biçimde erişmek isteyen kurumları destekleyen, İngiltere'de kayıtlı bir stratejik danışmanlık ve pazar erişimi şirkettir.
- Şirket; savunma ve güvenlik ekosistemleri, çift kullanımlı ve ileri teknolojiler, sağlık, endüstriyel tedarik zincirleri, dijital dönüşüm ve uluslararası ticaret alanlarında çalışır.
- OLYVENRA bir üretici veya kontrolsüz ticaret aracı değildir. Rolü; hukuka uygun iş geliştirme, stratejik tedarik, kurumsal temas, iş ortağı belirleme ve yapılandırılmış ticari temsil desteği sağlamaktır.

2. Stratejik Konumlandırma

- Stratejik pazar erişimi ve savunma iş geliştirme grubu.
- Endüstriyi, kamu kurumlarıyla çalışan kuruluşları, tedarikçileri, alıcıları ve teknoloji sağlayıcılarını kontrollü, belgeli ve ilişki odaklı bir iş geliştirme modeliyle bir araya getiririz.
- Modelimiz; uluslararası pazar erişimi, ticari istihbarat, satın alma bilgisi, uyum öncelikli çalışma ve uzun vadeli ortaklık geliştirmeyi birleştirir.

3. Temel Kabiliyetler

- Savunma ve güvenlik alanında pazar erişimi ve stratejik ortaklık geliştirme.
- Havacılık, çift kullanımlı teknoloji ve ileri imalat tedarik zinciri desteği.
- Kamu ve kurumsal satın alma fırsatlarının haritalanması.
- Distribütör, bayi, yeniden satış ortağı, acente ve ticari temsil kanalı geliştirme.
- Stratejik tedarik, tedarikçi belirleme ve belgeli satın alma desteği.
- Sağlık, medikal tedarik, OLYMEDICA platformu ve düzenlemeye tabi sektörlerde iş geliştirme.
- Dijital dönüşüm, BT danışmanlığı, otomasyon ve teknoloji iş ortağı belirleme.
- Kurumsal belge yönetimi, durum tespiti koordinasyonu ve kontrollü çalışma akışları.

4. Savunma ve Güvenlik Odağı

- OLYVENRA; savunma, güvenlik, havacılık ve çift kullanımlı teknoloji ekosistemlerindeki fırsatları anlamak, pazara erişmek ve iş geliştirmek isteyen şirketleri destekler.
- Destek; pazar istihbaratı, iş ortağı haritalama, tedarikçi ve üretici belirleme, tanıştırma stratejisi, belge hazırlığı ve kamu kurumlarıyla çalışmaya yönelik ticari hazırlığı kapsayabilir.
- Savunma bağlantılı veya çift kullanımlı talepler; yaptırım taraması, ihracat kontrolü, ürün sınıflandırması, son kullanım açıklığı, lisans incelemesi ve yetkin hukuk danışmanlığı gerektirebilen uyum öncelikli bir süreçle ele alınır.
- OLYVENRA eksik, hukuka aykırı, uygun olmayan, yüksek riskli veya şirketin profesyonel kapsamı dışındaki talepleri reddedebilir.

5. Çalışma Modelimiz

1. **İhtiyacın tanımlanması** — Ürün, hizmet, pazar, alıcı profili, ülke, aciliyet ve belge düzeyi netleştirilir.
2. **Ön değerlendirme** — Karşı tarafın güvenilirliği, amaç, sahiplik bilgileri, hassasiyet ve risk göstergeleri incelenir.
3. **Pazar ve iş ortağı haritalaması** — Gerçekçi erişim yolları, potansiyel ortaklar, kurumsal kanallar ve satın alma yolları belirlenir.
4. **Kontrollü temas** — Tanıştırmalar, belge paylaşımı, takip ve ticari iletişim profesyonel disiplinle yürütülür.
5. **Uzun vadeli geliştirme** — Ortaklık sürekliliği, fırsat takibi, ilişki yönetimi ve büyüme planlaması desteklenir.

6. Kurumsal Kayıt Bilgileri

- İngiltere’de kayıtlı şirket: OLYVENRA LTD / Şirket No. 17227691.
- Kayıtlı ofis: 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ, United Kingdom.
- SAM.gov UEI: PJL9G1GFZA24 | NCAGE: U2J37 | UNGM: 1229457 | D-U-N-S: 234844385.
- ICO referansı: ZC160833 | E-posta: info@olyvenra.com | Web: olyvenra.com.

7. Uyum ve Yönetişim

- OLYVENRA; hassas sektörler, kontrollü gereksinimler, çift kullanımlı teknolojiler, kurumsal alıcılar ve sınır ötesi ticaret içeren çalışmalarda ölçülü ve riske dayalı bir yaklaşım uygular.
- Savunma bağlantılı, yaptırım açısından hassas veya yüksek riskli talepler olağan ticari talepler gibi değerlendirilmez. Esaslı çalışma öncesinde belge, onay ve durum tespiti standartları uygulanabilir.
- Ticari sözleşmeler, ücret tarifeleri, komisyon metinleri, tarafları devre dışı bırakmama hükümleri, iş sürekliliği materyalleri ve hassas operasyon belgeleri kontrollüdür; herkese açık değildir.

8. Kimleri Destekliyoruz

- Uluslararası pazara giriş veya temsil arayan üreticiler ve ürün sahipleri.
- İş ortağı geliştirme veya pazar erişimi desteği isteyen savunma, güvenlik, havacılık ve çift kullanımlı teknoloji şirketleri.
- Güvenilir ticari kanal arayan sağlık, medikal ve düzenlemeye tabi sektör işletmeleri.
- BT hizmetleri, dijital dönüşüm, otomasyon veya uygulama ortağı arayan teknoloji sağlayıcıları.
- Güvenilir tedarikçi belirleme ve yapılandırılmış tedarik desteği isteyen alıcılar, kurumlar ve satın alma ekipleri.

9. Neden OLYVENRA

- İngiltere merkezli, profesyonel ve uluslararası yönelimli kurumsal yapı.
- Savunma, teknoloji, sağlık, sanayi ve ticareti kapsayan çok sektörlü kabiliyet.
- Kontrollü veya hassas gereksinimler için uyum farkındalığına sahip çalışma modeli.
- Ölçülebilir ticari sonuçlara odaklanan pratik pazar erişimi yaklaşımı.
- Tek seferlik tanıştırmalar yerine stratejik ağ ve ortaklık geliştirme.

Belge kontrolü: Güncel sürüm olyvenra.com üzerinden yayımlanır. Yetkisiz değişiklik veya yanıltıcı dağıtım yasaktır.